

INDICADORES FINANCIEROS
MAYO 31 DE 2024
(Valores expresados en pesos colombianos)

INDICADORES DE SOLVENCIA

Miden la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones a corto y largo plazo

1. Razón Corriente $\frac{\text{Activo Corriente } 2,555,629,079}{\text{Pasivo Corriente } 75,105,089} = 34.03$

Esta razón nos muestra que por cada peso de deuda corriente se tiene 34.03 en activo corriente para respaldarlo.

2. Razón de Solidez $\frac{\text{Activo Total } 4,010,797,688}{\text{Pasivo Total } 2,786,139,236} = 1.44$

Esta razón muestra la capacidad de la empresa a corto y largo plazo. Por cada peso que adeuda la empresa posee \$1,44 para respaldarlo.

3. Índice de Propiedad $\frac{\text{Patrimonio } 1,224,658,452}{\text{Activo Total } 4,010,797,688} = 0.31$

Por cada \$1 invertido en la empresa, corresponde a los asociados \$0,31

INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO

Miden el grado de financiación con terceros, para financiar una actividad y/o aumentar la capacidad operativa de la empresa

1. Endeudamiento Total $\frac{\text{Pasivo Total } 2,786,139,236}{\text{Activo Total } 4,010,797,688} = 69\%$

Refleja el grado de endeudamiento que corresponde a la participación de los pasivos en los activos de la empresa. Mientras más alto sea este índice, mayor es el endeudamiento de la empresa.

2. Endeudamiento Asociado $\frac{\text{Pasivo Asociado } 2,284,652,852}{\text{Pasivo Total } 2,786,139,236} = 82\%$

Del pasivo total, el 82% corresponde a obligaciones con los asociados.

3. Endeudamiento con Terceros $\frac{\text{Pasivo Terceros } 501,486,385}{\text{Activo Total } 4,010,797,688} = 13\%$

El pasivo con terceros corresponde al 13% del total del Activo.

2,024

INDICADORES DE APALANCAMIENTO

Miden el grado de apalancamiento (forma de financiarse y de gastar). Surge por la necesidad de incurrir en el cubrimiento de las cargas fijas, operativas y financieras para realizar la gestión empresarial.

1. Apalancamiento Total $\frac{\text{Pasivo } 2,786,139,236}{\text{Patrimonio } 1,224,658,452} = 228\%$

Refleja el grado de apalancamiento, que corresponde al 228% de la participación de los pasivos en el patrimonio de la empresa.

INDICADORES DE RENDIMIENTO

Efectividad de la administración para convertir ingresos y la inversión, en utilidades

1. Margen Operacional Exced. $\frac{\text{Excedente Oper. } 83,989,483}{\text{Total Ingresos } 169,673,037} = 50\%$

Los excedentes operacionales obtienen una rentabilidad del 50% respecto del total de ingresos.

2. Margen Operacional Servicios $\frac{\text{Excedente Oper. } 83,989,483}{\text{Ingresos Servicios } 135,041,682} = 62\%$

Los excedentes operacionales obtenidos, corresponden al 62% del total de ingresos por servicios.

4. Rentabilidad del Patrimonio $\frac{\text{Excedentes } 83,989,483}{\text{Patrimonio } 1,224,658,452} = 7\%$

Los excedentes netos generaron un rendimiento del 7% del patrimonio.

5. Rentabilidad del Capital Soc. $\frac{\text{Excedentes } 83,989,483}{\text{Capital Social } 973,834,038} = 9\%$

Los excedentes netos generaron un rendimiento del 9% del Capital Social.

6. Rentabilidad Neta $\frac{\text{Excedentes } 83,989,483}{\text{Ingresos } 169,673,037} = 50\%$

Los excedentes netos obtuvieron una rentabilidad neta del 50% sobre los ingresos totales

INDICADORES DE GESTION

Es una medida gerencial que permite evaluar el desempeño de la organización frente a sus metas, objetivos y responsabilidades

1. Rentabilidad del Activo $\frac{\text{Excedentes } 83,989,483}{\text{Activos } 4,010,797,688} = 2\%$

Los Activos generaron una rentabilidad del 2% con los excedentes obtenidos.