

INDICADORES FINANCIEROS
AGOSTO 31 DE 2024
(Valores expresados en pesos colombianos)

INDICADORES DE SOLVENCIA				
Miden la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones a corto y largo plazo				
1. Razón Corriente	Activo Corriente	2,753,791,218	=	52.37
	Pasivo Corriente	52,586,968		
Esta razón nos muestra que por cada peso de deuda corriente se tiene \$52.37 en activo corriente para respaldarlo.				
2. Razón de Solidez	Activo Total	4,224,943,418	=	1.46
	Pasivo Total	2,893,394,496		
Esta razón muestra la capacidad de la empresa a corto y largo plazo. Por cada peso que adeuda la empresa posee \$1,46 para respaldarlo.				
3. Índice de Propiedad	Patrimonio	1,331,548,922	=	0.32
	Activo Total	4,224,943,418		
Por cada \$1 invertido en la empresa, corresponde a los asociados \$0,32				
INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO				
Miden el grado de financiación con terceros, para financiar una actividad y/o aumentar la capacidad operativa de la empresa				
1. Endeudamiento Total	Pasivo Total	2,893,394,496	=	68%
	Activo Total	4,224,943,418		
Refleja el grado de endeudamiento que corresponde a la participación de los pasivos en los activos de la empresa. Mientras más alto sea este índice, mayor es el endeudamiento de la empresa.				
2. Endeudamiento Asociado	Pasivo Asociado	2,396,637,559	=	83%
	Pasivo Total	2,893,394,496		
Del pasivo total, el 83% corresponde a obligaciones con los asociados.				
3. Endeudamiento con Terceros	Pasivo Terceros	496,756,938	=	12%
	Activo Total	4,224,943,418		
El pasivo con terceros corresponde al 12% del total del Activo				
2,024				
INDICADORES DE APALANCAMIENTO				
Miden el grado de apalancamiento (forma de financiarse y de gastar). Surge por la necesidad de incurrir en el cubrimiento de las cargas fijas, operativas y financieras para realizar la gestión empresarial.				
1. Apalancamiento Total	Pasivo	2,893,394,496	=	217%
	Patrimonio	1,331,548,922		
Refleja el grado de apalancamiento, que corresponde al 217% de la participación de los pasivos en el patrimonio de la empresa.				
INDICADORES DE RENDIMIENTO				
Efectividad de la administración para convertir ingresos y la inversión, en utilidades				
1. Margen Operacional Exced.	Excedente Oper.	142,185,234	=	51%
	Total Ingresos	276,096,825		
Los excedentes operacionales obtienen una rentabilidad del 51% respecto del total de ingresos.				
2. Margen Operacional Servicios	Excedente Oper.	142,185,234	=	64%
	Ingresos Servicios	223,090,218		
Los excedentes operacionales obtenidos, corresponden al 64% del total de ingresos por servicios.				
4. Rentabilidad del Patrimonio	Excedentes	142,185,234	=	11%
	Patrimonio	1,331,548,922		
Los excedentes netos generaron un rendimiento del 11% del patrimonio.				
5. Rentabilidad del Capital Soc.	Excedentes	142,185,234	=	14%
	Capital Social	1,022,528,756		
Los excedentes netos generaron un rendimiento del 14% del Capital Social.				
6. Rentabilidad Neta	Excedentes	142,185,234	=	51%
	Ingresos	276,096,825		
Los excedentes netos obtuvieron una rentabilidad neta del 51% sobre los ingresos totales				
INDICADORES DE GESTION				
Es una medida gerencial que permite evaluar el desempeño de la organización frente a sus metas, objetivos y responsabilidades				
1. Rentabilidad del Activo	Excedentes	142,185,234	=	3%
	Activos	4,224,943,418		
Los Activos generaron una rentabilidad del 3% con los excedentes obtenidos.				