

**INDICADORES FINANCIEROS**  
**JULIO 31 DE 2024**  
**(Valores expresados en pesos colombianos)**

<b>INDICADORES DE SOLVENCIA</b>			
Miden la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones a corto y largo plazo			
1. Razón Corriente	<u>Activo Corriente</u>	2,682,884,436	= 58.98
	<u>Pasivo Corriente</u>	45,484,256	
Esta razón nos muestra que por cada peso de deuda corriente se tiene \$58.98 en activo corriente para respaldarlo.			
2. Razón de Solidez	<u>Activo Total</u>	4,174,411,068	= 1.45
	<u>Pasivo Total</u>	2,869,578,181	
Esta razón muestra la capacidad de la empresa a corto y largo plazo. Por cada peso que adeuda la empresa posee \$1,45 para respaldarlo.			
3. Índice de Propiedad	<u>Patrimonio</u>	1,304,832,887	= 0.31
	<u>Activo Total</u>	4,174,411,068	
Por cada \$1 invertido en la empresa, corresponde a los asociados \$0,31			
<b>INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO</b>			
Miden el grado de financiación con terceros, para financiar una actividad y/o aumentar la capacidad operativa de la empresa			
1. Endeudamiento Total	<u>Pasivo Total</u>	2,869,578,181	= 69%
	<u>Activo Total</u>	4,174,411,068	
Refleja el grado de endeudamiento que corresponde a la participación de los pasivos en los activos de la empresa. Mientras más alto sea este índice, mayor es el endeudamiento de la empresa.			
2. Endeudamiento Asociado	<u>Pasivo Asociado</u>	2,378,591,406	= 83%
	<u>Pasivo Total</u>	2,869,578,181	
Del pasivo total, el 83% corresponde a obligaciones con los asociados.			
3. Endeudamiento con Terceros	<u>Pasivo Terceros</u>	490,986,776	= 12%
	<u>Activo Total</u>	4,174,411,068	
El pasivo con terceros corresponde al 12% del total del Activo.			
<b>2,024</b>			
<b>INDICADORES DE APALANCAMIENTO</b>			
Miden el grado de apalancamiento (forma de financiarse y de gastar). Surge por la necesidad de incurrir en el cubrimiento de las cargas fijas, operativas y financieras para realizar la gestión empresarial.			
1. Apalancamiento Total	<u>Pasivo</u>	2,869,578,181	= 220%
	<u>Patrimonio</u>	1,304,832,887	
Refleja el grado de apalancamiento, que corresponde al 220% de la participación de los pasivos en el patrimonio de la empresa.			
<b>INDICADORES DE RENDIMIENTO</b>			
Efectividad de la administración para convertir ingresos y la inversión, en utilidades			
1. Margen Operacional Exced.	<u>Excedente Oper.</u>	123,465,450	= 52%
	<u>Total Ingresos</u>	239,404,232	
Los excedentes operacionales obtienen una rentabilidad del 52% respecto del total de ingresos.			
2. Margen Operacional Servicios	<u>Excedente Oper.</u>	123,465,450	= 64%
	<u>Ingresos Servicios</u>	192,545,647	
Los excedentes operacionales obtenidos, corresponden al 64% del total de ingresos por servicios.			
4. Rentabilidad del Patrimonio	<u>Excedentes</u>	123,465,450	= 9%
	<u>Patrimonio</u>	1,304,832,887	
Los excedentes netos generaron un rendimiento del 9% del patrimonio.			
5. Rentabilidad del Capital Soc.	<u>Excedentes</u>	123,465,450	= 12%
	<u>Capital Social</u>	1,014,532,506	
Los excedentes netos generaron un rendimiento del 12% del Capital Social.			
6. Rentabilidad Neta	<u>Excedentes</u>	123,465,450	= 52%
	<u>Ingresos</u>	239,404,232	
Los excedentes netos obtuvieron una rentabilidad neta del 52% sobre los ingresos totales			
<b>INDICADORES DE GESTION</b>			
Es una medida gerencial que permite evaluar el desempeño de la organización frente a sus metas, objetivos y responsabilidades			
1. Rentabilidad del Activo	<u>Excedentes</u>	123,465,450	= 3%
	<u>Activos</u>	4,174,411,068	
Los Activos generaron una rentabilidad del 3% con los excedentes obtenidos.			