

INDICADORES FINANCIEROS
DICIEMBRE 31 DE 2024
(Valores expresados en pesos colombianos)

INDICADORES DE SOLVENCIA

Miden la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones a corto y largo plazo

1. Razón Corriente	<u>Activo Corriente</u> Pasivo Corriente	<u>2,859,540,992</u> 102,302,206	=	27.95	Esta razón nos muestra que por cada peso de deuda corriente se tiene \$27,95 en activo corriente para respaldarlo.
2. Razón de Solidez	<u>Activo Total</u> Pasivo Total	<u>4,027,401,908</u> 2,677,368,450	=	1.50	Esta razón muestra la capacidad de la empresa a corto y largo plazo. Por cada peso que adeuda la empresa posee \$1,50 para respaldarlo.
3. Índice de Propiedad	<u>Patrimonio</u> Activo Total	<u>1,350,033,458</u> 4,027,401,908	=	0.34	Por cada \$1 invertido en la empresa, corresponde a los asociados \$0,34

INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO

Miden el grado de financiación con terceros, para financiar una actividad y/o aumentar la capacidad operativa de la empresa

1. Endeudamiento Total	<u>Pasivo Total</u> Activo Total	<u>2,677,368,450</u> 4,027,401,908	=	66%	Refleja el grado de endeudamiento que corresponde a la participación de los pasivos en los activos de la empresa. Mientras más alto sea este índice, mayor es el endeudamiento de la empresa.
2. Endeudamiento Asociado	<u>Pasivo Asociado</u> Pasivo Total	<u>2,341,923,907</u> 2,677,368,450	=	87%	Del pasivo total, el 87% corresponde a obligaciones con los asociados.
3. Endeudamiento con Terceros	<u>Pasivo Terceros</u> Activo Total	<u>335,444,544</u> 4,027,401,908	=	8%	El pasivo con terceros corresponde al 8% del total del Activo

2,024

INDICADORES DE APALANCAMIENTO

Miden el grado de apalancamiento (forma de financiarse y de gastar). Surge por la necesidad de incurrir en el cubrimiento de las cargas fijas, operativas y financieras para realizar la gestión empresarial.

1. Apalancamiento Total	<u>Pasivo</u> Patrimonio	<u>2,677,368,450</u> 1,350,033,458	=	198%	Refleja el grado de apalancamiento, que corresponde al 198% de la participación de los pasivos en el patrimonio de la empresa.
--------------------------------	-----------------------------	---------------------------------------	---	------	--

INDICADORES DE RENDIMIENTO

Efectividad de la administración para convertir ingresos y la inversión, en utilidades

1. Margen Operacional Exced.	<u>Excedente Oper.</u> Total Ingresos	<u>189,890,208</u> 414,167,036	=	46%	Los excedentes operacionales obtienen una rentabilidad del 46% respecto del total de ingresos.
2. Margen Operacional Servicios	<u>Excedente Oper.</u> Ingresos Servicios	<u>189,890,208</u> 330,628,946	=	57%	Los excedentes operacionales obtenidos, corresponden al 57% del total de ingresos por servicios.
4. Rentabilidad del Patrimonio	<u>Excedentes</u> Patrimonio	<u>189,890,208</u> 1,350,033,458	=	14%	Los excedentes netos generaron un rendimiento del 14% del patrimonio.
5. Rentabilidad del Capital Soc.	<u>Excedentes</u> Capital Social	<u>189,890,208</u> 993,308,319	=	19%	Los excedentes netos generaron un rendimiento del 19% del Capital Social.
6. Rentabilidad Neta	<u>Excedentes</u> Ingresos	<u>189,890,208</u> 414,167,036	=	46%	Los excedentes netos obtuvieron una rentabilidad neta del 46% sobre los ingresos totales

INDICADORES DE GESTION

Es una medida gerencial que permite evaluar el desempeño de la organización frente a sus metas, objetivos y responsabilidades

1. Rentabilidad del Activo	<u>Excedentes</u> Activos	<u>189,890,208</u> 4,027,401,908	=	5%	Los Activos generaron una rentabilidad del 5% con los excedentes obtenidos.
-----------------------------------	------------------------------	-------------------------------------	---	----	---