

INDICADORES FINANCIEROS			
FEBRERO 28 DE 2025			
(Valores expresados en pesos colombianos)			
INDICADORES DE SOLVENCIA			
Miden la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones a corto y largo plazo			
1. Razón Corriente	Activo Corriente	2,823,025,567	=
	Pasivo Corriente	29,405,509	
			96.00
Esta razón nos muestra que por cada peso de deuda corriente se tiene \$96,00 en activo corriente para respaldarlo.			
2. Razón de Solidez	Activo Total	4,024,461,306	=
	Pasivo Total	2,820,158,648	
			1.43
Esta razón muestra la capacidad de la empresa a corto y largo plazo. Por cada peso que adeuda la empresa posee \$1,43 para respaldarlo.			
3. Índice de Propiedad	Patrimonio	1,204,302,658	=
	Activo Total	4,024,461,306	
			0.30
Por cada \$1 invertido en la empresa, corresponde a los asociados \$0,30			
INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO			
Miden el grado de financiación con terceros, para financiar una actividad y/o aumentar la capacidad operativa de la empresa			
1. Endeudamiento Total	Pasivo Total	2,820,158,648	=
	Activo Total	4,024,461,306	
			70%
Refleja el grado de endeudamiento que corresponde a la participación de los pasivos en los activos de la empresa. Mientras más alto sea este índice, mayor es el endeudamiento de la empresa.			
2. Endeudamiento Asociado	Pasivo Asociado	2,311,866,531	=
	Pasivo Total	2,820,158,648	
			82%
Del pasivo total, el 82% corresponde a obligaciones con los asociados.			
3. Endeudamiento con Terceros	Pasivo Terceros	508,292,118	=
	Activo Total	4,024,461,306	
			13%
El pasivo con terceros corresponde al 13% del total del Activo			
2,025			
INDICADORES DE APALANCAMIENTO			
Miden el grado de apalancamiento (forma de financiarse y de gastar). Surge por la necesidad de incurrir en el cubrimiento de las cargas fijas, operativas y financieras para realizar la gestión empresarial.			
1. Apalancamiento Total	Pasivo	2,820,158,648	=
	Patrimonio	1,204,302,658	
			234%
Refleja el grado de apalancamiento, que corresponde al 234% de la participación de los pasivos en el patrimonio de la empresa.			
INDICADORES DE RENDIMIENTO			
Efectividad de la administración para convertir ingresos y la inversión, en utilidades			
1. Margen Operacional Exced.	Excedente Oper.	17,980,146	=
	Total Ingresos	64,497,987	
			28%
Los excedentes operacionales obtienen una rentabilidad del 28% respecto del total de ingresos.			
2. Margen Operacional Servicios	Excedente Oper.	17,980,146	=
	Ingresos Servicios	50,743,688	
			35%
Los excedentes operacionales obtenidos, corresponden al 35% del total de ingresos por servicios.			
4. Rentabilidad del Patrimonio	Excedentes	17,980,146	=
	Patrimonio	1,204,302,658	
			1%
Los excedentes netos generaron un rendimiento del 1% del patrimonio.			
5. Rentabilidad del Capital Soc.	Excedentes	17,980,146	=
	Capital Social	981,509,539	
			2%
Los excedentes netos generaron un rendimiento del 2% del Capital Social.			
6. Rentabilidad Neta	Excedentes	17,980,146	=
	Ingresos	64,497,987	
			28%
Los excedentes netos obtuvieron una rentabilidad neta del 28% sobre los ingresos totales			
INDICADORES DE GESTION			
Es una medida gerencial que permite evaluar el desempeño de la organización frente a sus metas, objetivos y responsabilidades			
1. Rentabilidad del Activo	Excedentes	17,980,146	=
	Activos	4,024,461,306	
			0%
Los Activos generaron una rentabilidad del 0% con los excedentes obtenidos.			