

INDICADORES FINANCIEROS
JULIO 31 DE 2025
(Valores expresados en pesos colombianos)

INDICADORES DE SOLVENCIA

Miden la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones a corto y largo plazo

1. Razón Corriente	Activo Corriente	2,904,275,678	=
	Pasivo Corriente	40,630,203	

71.48

Esta razón nos muestra que por cada peso de deuda corriente se tiene \$71,48 en activo corriente para respaldarlo.

2. Razón de Solidez	Activo Total	3,917,629,252	=
	Pasivo Total	2,704,870,817	

1.45

Esta razón muestra la capacidad de la empresa a corto y largo plazo. Por cada peso que adeuda la empresa posee \$1,45 para respaldarlo.

3. Índice de Propiedad	Patrimonio	1,212,758,435	=
	Activo Total	3,917,629,252	

0.31

Por cada \$1 invertido en la empresa, corresponde a los asociados \$0,31

INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO

Miden el grado de financiación con terceros, para financiar una actividad y/o aumentar la capacidad operativa de la empresa

1. Endeudamiento Total	Pasivo Total	2,704,870,817	=
	Activo Total	3,917,629,252	

69%

Refleja el grado de endeudamiento que corresponde a la participación de los pasivos en los activos de la empresa. Mientras más alto sea este índice, mayor es el endeudamiento de la empresa.

2. Endeudamiento Asociado	Pasivo Asociado	2,178,732,771	=
	Pasivo Total	2,704,870,817	

81%

Del pasivo total el 81% corresponde a obligaciones con los asociados.

3. Endeudamiento con Terceros	Pasivo Terceros	526,138,047	=
	Activo Total	3,917,629,252	

13%

El pasivo con terceros corresponde al 13% del total del Activo

2,025

INDICADORES DE APALANCAMIENTO

Miden el grado de apalancamiento (forma de financiarse y de gastar). Surge por la necesidad de incurrir en el cubrimiento de las cargas fijas, operativas y financieras para realizar la gestión empresarial.

1. Apalancamiento Total	Pasivo	2,704,870,817	=
	Patrimonio	1,209,711,278	

224%

Refleja el grado de apalancamiento, que corresponde al 224% de la participación de los pasivos en el patrimonio de la empresa.

INDICADORES DE RENDIMIENTO

Efectividad de la administración para convertir ingresos y la inversión, en utilidades

1. Margen Operacional Exced.	Excedente Oper.	80,317,231	=
	Total Ingresos	216,330,455	

37%

Los excedentes operacionales obtienen una rentabilidad del 37% respecto del total de ingresos.

2. Margen Operacional Servicios	Excedente Oper.	80,317,231	=
	Ingresos Servicios	175,497,552	

46%

Los excedentes operacionales obtenidos, corresponden al 46% del total de ingresos por servicios.

4. Rentabilidad del Patrimonio	Excedentes	80,317,231	=
	Patrimonio	1,209,711,278	

7%

Los excedentes netos generaron un rendimiento del 7% del patrimonio.

5. Rentabilidad del Capital Soc.	Excedentes	80,317,231	=
	Capital Social	927,628,231	

9%

Los excedentes netos generaron un rendimiento del 9% del Capital Social.

6. Rentabilidad Neta	Excedentes	80,317,231	=
	Ingresos	216,330,455	

37%

Los excedentes netos obtuvieron una rentabilidad neta del 37% sobre los ingresos totales.

INDICADORES DE GESTION

Es una medida gerencial que permite evaluar el desempeño de la organización frente a sus metas, objetivos y responsabilidades

1. Rentabilidad del Activo	Excedentes	80,317,231	=
	Activos	3,917,629,252	

2%

Los Activos generaron una rentabilidad del 2% con los excedentes obtenidos.