

INDICADORES FINANCIEROS JULIO 31 DE 2025 (Valores expresados en pesos colombianos)					
INDICADORES DE SOLVENCIA					
Miden la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones a corto y largo plazo					
1. Razón Corriente	Activo Corriente <u> </u>	2,904,275,678	=	71.48	Esta razón nos muestra que por cada peso de deuda corriente se tiene \$71,48 en activo corriente para respaldarlo.
	Pasivo Corriente <u> </u>	40,630,203			
2. Razón de Solidez	Activo Total <u> </u>	3,917,629,252	=	1.45	Esta razón muestra la capacidad de la empresa a corto y largo plazo. Por cada peso que adeuda la empresa posee \$1,45 para respaldarlo.
	Pasivo Total <u> </u>	2,704,870,817			
3. Índice de Propiedad	Patrimonio <u> </u>	1,212,758,435	=	0.31	Por cada \$1 invertido en la empresa, corresponde a los asociados \$0,31
	Activo Total <u> </u>	3,917,629,252			
INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO					
Miden el grado de financiación con terceros, para financiar una actividad y/o aumentar la capacidad operativa de la empresa					
1. Endeudamiento Total	Pasivo Total <u> </u>	2,704,870,817	=	69%	Refleja el grado de endeudamiento que corresponde a la participación de los pasivos en los activos de la empresa. Mientras más alto sea este índice, mayor es el endeudamiento de la empresa.
	Activo Total <u> </u>	3,917,629,252			
2. Endeudamiento Asociado	Pasivo Asociado <u> </u>	2,178,732,771	=	81%	Del pasivo total el 81% corresponde a obligaciones con los asociados.
	Pasivo Total <u> </u>	2,704,870,817			
3. Endeudamiento con Terceros	Pasivo Terceros <u> </u>	526,138,047	=	13%	El pasivo con terceros corresponde al 13% del total del Activo
	Activo Total <u> </u>	3,917,629,252			
2,025					
INDICADORES DE APALANCAMIENTO					
Miden el grado de apalancamiento (forma de finanziarse y de gastar). Surge por la necesidad de incurrir en el cubrimiento de las cargas fijas, operativas y financieras para realizar la gestión empresarial.					
1. Apalancamiento Total	Pasivo <u> </u>	2,704,870,817	=	224%	Refleja el grado de apalancamiento, que corresponde al 224% de la participación de los pasivos en el patrimonio de la empresa.
	Patrimonio <u> </u>	1,209,711,278			
INDICADORES DE RENDIMIENTO					
Efectividad de la administración para convertir ingresos y la inversión, en utilidades					
1. Margen Operacional Exced.	Excedente Oper. <u> </u>	80,317,231	=	37%	Los excedentes operacionales obtienen una rentabilidad del 37% respecto del total de ingresos.
	Total Ingresos <u> </u>	216,330,455			
2. Margen Operacional Servicios	Excedente Oper. <u> </u>	80,317,231	=	46%	Los excedentes operacionales obtenidos, corresponden al 46% del total de ingresos por servicios.
	Ingresos Servicios <u> </u>	175,497,552			
4. Rentabilidad del Patrimonio	Excedentes <u> </u>	80,317,231	=	7%	Los excedentes netos generaron un rendimiento del 7% del patrimonio.
	Patrimonio <u> </u>	1,209,711,278			
5. Rentabilidad del Capital Soc.	Excedentes <u> </u>	80,317,231	=	9%	Los excedentes netos generaron un rendimiento del 9% del Capital Social.
	Capital Social <u> </u>	927,628,231			
6. Rentabilidad Neta	Excedentes <u> </u>	80,317,231	=	37%	Los excedentes netos obtuvieron una rentabilidad neta del 37% sobre los ingresos totales
	Ingresos <u> </u>	216,330,455			
INDICADORES DE GESTIÓN					
Es una medida gerencial que permite evaluar el desempeño de la organización frente a sus metas, objetivos y responsabilidades					
1. Rentabilidad del Activo	Excedentes <u> </u>	80,317,231	=	2%	Los Activos generaron una rentabilidad del 2% con los excedentes obtenidos.
	Activos <u> </u>	3,917,629,252			