

**INDICADORES FINANCIEROS**  
**DICIEMBRE 30 DE 2025**  
(Valores expresados en pesos colombianos)

INDICADORES DE SOLVENCIA			
Miden la capacidad de la empresa para cumplir con sus obligaciones a corto y largo plazo			
<b>1. Razón Corriente</b>	Activo Corriente	2,771,692,723	=
	Pasivo Corriente	86,045,451	
			32.21
Esta razón nos muestra que por cada peso de deuda corriente se tiene \$32.21 en activo corriente para respaldarlo.			
<b>2. Razón de Solidez</b>	Activo Total	3,944,862,195	=
	Pasivo Total	2,635,203,563	
			1.50
Esta razón muestra la capacidad de la empresa a corto y largo plazo. Por cada peso que adeuda la empresa posee \$1,50 para respaldarlo.			
<b>3. Índice de Propiedad</b>	Patrimonio	1,309,658,631	=
	Activo Total	3,944,862,195	
			0.33
Por cada \$1 invertido en la empresa, corresponde a los asociados \$0,33			
INDICADORES DE ENDEUDAMIENTO			
Miden el grado de financiación con terceros, para financiar una actividad y/o aumentar la capacidad operativa de la empresa			
<b>1. Endeudamiento Total</b>	Pasivo Total	2,635,203,563	=
	Activo Total	3,944,862,195	
			67%
Refleja el grado de endeudamiento que corresponde a la participación de los pasivos en los activos de la empresa. Mientras más alto sea este índice, mayor es el endeudamiento de la empresa.			
<b>2. Endeudamiento Asociado</b>	Pasivo Asociado	2,245,252,215	=
	Pasivo Total	2,635,203,563	
			85%
Del pasivo total el 85% corresponde a obligaciones con los asociados.			
<b>3. Endeudamiento con Terceros</b>	Pasivo Terceros	389,951,349	=
	Activo Total	3,944,862,195	
			10%
El pasivo con terceros corresponde al 10% del total del Activo			
<b>2,025</b>			
INDICADORES DE APALANCAMIENTO			
Miden el grado de apalancamiento (forma de financiarse y de gastar). Surge por la necesidad de incurrir en el cubrimiento de las cargas fijas, operativas y financieras para realizar la gestión empresarial.			
<b>1. Apalancamiento Total</b>	Pasivo	2,635,203,563	=
	Patrimonio	1,253,947,945	
			210%
Refleja el grado de apalancamiento, que corresponde al 210% de la participación de los pasivos en el patrimonio de la empresa.			
INDICADORES DE RENDIMIENTO			
Efectividad de la administración para convertir ingresos y la inversión, en utilidades			
<b>1. Margen Operacional Exced.</b>	Excedente Oper.	154,051,527	=
	Total Ingresos	390,279,647	
			39%
Los excedentes operacionales obtienen una rentabilidad del 39% respecto del total de ingresos.			
<b>2. Margen Operacional Servicios</b>	Excedente Oper.	154,051,527	=
	Ingresos Servicios	290,570,067	
			53%
Los excedentes operacionales obtenidos, corresponden al 53% del total de ingresos por servicios.			
<b>4. Rentabilidad del Patrimonio</b>	Excedentes	154,051,527	=
	Patrimonio	1,253,947,945	
			12%
Los excedentes netos generaron un rendimiento del 12% del patrimonio.			
<b>5. Rentabilidad del Capital Soc.</b>	Excedentes	154,051,527	=
	Capital Social	950,794,131	
			16%
Los excedentes netos generaron un rendimiento del 16% del Capital Social.			
<b>6. Rentabilidad Neta</b>	Excedentes	154,051,527	=
	Ingresos	390,279,647	
			39%
Los excedentes netos obtuvieron una rentabilidad neta del 39% sobre los ingresos totales			
INDICADORES DE GESTION			
Es una medida gerencial que permite evaluar el desempeño de la organización frente a sus metas, objetivos y responsabilidades			
<b>1. Rentabilidad del Activo</b>	Excedentes	154,051,527	=
	Activos	3,944,862,195	
			4%
Los Activos generaron una rentabilidad del 4% con los excedentes obtenidos.			